

## 中国で、2万人への研修実績をほこる会社が教える 『中国人観光客受け入れのヒント』 中国人観光客の対応ノウハウと、すぐに使える販売のコツを教えます！

レジャ研では中国大陸からのインバウンド対応支援を行っています！

私たちレジャーサービス研究所では、2000年より中国において集客施設の運営コンサルティングや、人材育成セミナーを実施してきました。

中でも最近依頼が多いのが、  
**売上を強化するための販売力UPセミナー。**

私たちレジャ研が中国に本拠地をおく上海は、商売の街。

「で、それって儲かるの？」が合言葉なんです。

だから、最終的に売上や利益率が上がってこそ、仕事の依頼が多いのが特徴です。

日本や中国での成功事例や失敗事例を紹介しながらのセミナーを実施していきながら、私たちは**中国人に「売れる」ノウハウを蓄積**してきました。

2000年当時はビザの規制などもあり、中国人にとっては訪日旅行など一部の人のためのものでした。

しかし近年では経済発展を遂げるにつれ、企業の視察研修旅行の企画などの業務依頼も増えてきました。

観光庁の発足により、個人向け観光ビザの発行緩和や銀聯カードを設置する施設の増加なども追い風になって、今もそういった中国企業の訪日研修ツアーの企画やアテンドを実施しています。

そんな中で見えてきたのが、日本の受け入れ側の対応不足です。

もつと売れていいはずなのに売り逃しをしている、**ああ！惜しい！もう一歩！**という店があまりに多いのです。

私たちには、中国人に「売れる」販促と運営のノウハウがあります。

昨年より、日本においても中国大陸からのインバウンド客対応支援事業をはじめました。

依頼者からの悩みで多いのは、『**中国人観光客を誘致したいが、上の理解が得られなくて困っている**』『現場では、相互理解の不足から**「外国人はマナーが悪い」などの不満が上がってくる**』というものです。

まずは「インバウンドって何？」という基本編から、

**面白いように売れるようになる販促方法の事例**を紹介しながら、中国人客をターゲットに商売をすることのポテンシャルを感じていただきたいと思います！

### セミナー内容： インバウンド最前線！現場対応の現状と改善のポイント

こんな方にオススメ：

中国人観光客の受入れを検討中、または既に受入れているがどう対応してよいのかお悩みの企業様、地方自治体・観光協会様、商店街組合様など・・・。

所要時間：2時間

金額：100,000円～(テキスト付)

今ならなんと先着10組様に限り⇒ **80,000円！**

場所：日本全国どこへでも伺います！

※恐れ入りますが、会場の手配はご依頼主様へお願いしております。※  
※旅費交通費は別途ご請求させていただきます※

まずは、お気軽にお問い合わせください！

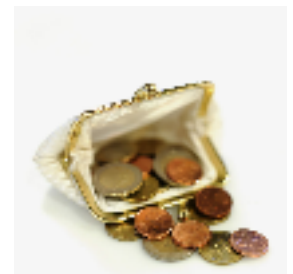
### セミナー内容一例

**こうすれば売上が上がる！繁盛店に学ぶヒント  
～現場で売上を驚異的にあげる事例を紹介～**

- ⇒ 中国語を話せないと、売れないのか？
- ⇒ 多言語POPのすすめ
- ⇒ ブラックボードの活用
- ⇒ 体験型販売
- ⇒ ランキング
- ⇒ 小銭を落としてもらう工夫とは？

- ・中国人が好きな色
- ・中国人に喜ばれるお土産は？
- ・中国人に喜ばれる食べ物？

詳細はセミナーで！



◆◆お問合せ◆◆

レジャーサービス研究所 担当：川満(かわみつ) e-mail: [lsiweb@livedoor.com](mailto:lsiweb@livedoor.com)

◇所在地 〒150-0033 東京都渋谷区猿樂町12-36 JAプランニング・センター4階 TEL:050-5539-6362 FAX: 03-3770-0218

さらに詳しい情報は、WebサイトかBlogをご覧ください！Web <http://www.lsi-web.net/> Blog <http://lsi-web.com/>